



VAP 6.0

Programa de Parceiros

HIKVISION

SOBRE NÓS

A Hikvision é líder mundial na oferta de produtos e soluções de segurança eletrônica e AIOT. Além disso, é reconhecida mundialmente por oferecer aos seus Integradores um suporte totalmente integrado com uma política de negócios transparente, confiável e parceira.

O VAP 6.0 é o programa para Integradores de Sistemas que foi customizado para o Brasil com objetivo de atender as demandas exigentes do Mercado, com benefícios exclusivos que vão desde atendimento one-to-one, sistema registro de projetos, preço diferenciado, suporte comercial, apoio técnico avançado e atividades de geração de demanda.



VAP 6.0

(Value Added Partner – Parceiro de Valor Agregado)

O Programa VAP 6.0 foi desenvolvido especialmente para atender os maiores parceiros Hikvision. Por meio de recompensas e benefícios exclusivos, buscamos reconhecer os esforços realizados na promoção e venda dos produtos e soluções Hikvision, tanto a novos clientes quanto à base existente.

Elegibilidade:

Podem participar do programa todos os parceiros Silver (A), Gold (AA) ou Platinum (AAA), que estiverem com o contrato VAP assinado e se comprometerem a realizar o registro de oportunidades (R.O.) na plataforma Hik-Partner Pro. Além disso, é essencial a atualização mensal das oportunidades junto ao time de BDM's Regionais.

Benefícios:

- Descontos exclusivos para projetos com registro de Oportunidades (R.O.);
- Proteção ao investimento realizado na fase de pré-venda, potencializando as chances de sucesso do gerador de demandas;
- Garantia de melhor preço ao parceiro;
- Cooperação dedicada do time Hikvision para realização do cross-selling e up-selling;
- Cooperação técnica e financeira em ações de marketing

VAP 6.0

(Value Added Partner – Parceiro de Valor Agregado)

Nossos produtos chegam às mãos do cliente final por meio de parceiros autorizados altamente capacitados, com todo suporte oferecido pela Hikvision e pelos canais de distribuição oficiais.

Você também pode utilizar o Hik-Partner Pro, uma plataforma criada para facilitar o trabalho do integrador, para registro e gestão de projetos e, para conhecer mais detalhes dos produtos e soluções.



VAP 6.0

(Value Added Partner – Parceiro de Valor Agregado)

Diretrizes de Preços Especiais

A Hikvision oferece programa de preços especiais a fim de promover tecnologias estratégicas em mercado vertical ou área tecnológica. Tais programas exigem a identificação de cliente, a fim de garantir que os produtos e serviços adquiridos com preço especial somente poderão ser vendidos a este determinado cliente.

Responsabilidades:

Parceiros Registrados ou Certificados:

- Projetos com registro aprovado terão preços promocionais a fim de apoiar o parceiro integrador a melhorar suas margens de lucro e dar mais competitividade em concorrências.

Distribuidores Autorizados podem:

- Combinar descontos com registro de oportunidade (R.O.) autorizado.
- Determinar o preço dos produtos para seus clientes com registro de oportunidade (R.O.) autorizado.

Distribuidores Autorizados não são recomendados a:

- Combinar descontos sem registro de oportunidade (R.O.) autorizado.
- Determinar o preço dos produtos para seus clientes sem registro de oportunidade (R.O.) autorizado.

DIRETRIZES DE REGISTRO DE PROJETO

A Hikvision oferece aos parceiros credenciados portal e aplicativo completos para registro de projetos, gerenciamento de oportunidades e de gestão, e manutenção de equipamentos e serviços em nuvem, chamado Hik-Partner Pro.

Para se cadastrar no programa ou registrar o seu projeto, o VAP precisa acessar o site:

<https://isa.hik-partner.com/#/EPartner>



The image shows a composite of the Hik-Partner Pro interface. On the left, a banner features the title "Hik-Partner Pro" and the tagline "Assistente Comercial da Segurança. Nas pontas dos dedos." Below the text is an illustration of a person in a yellow uniform interacting with a laptop and a smartphone, with a red storefront labeled "STORE" and a security camera icon in the background. On the right, a white panel displays the registration process. At the top right is a "Registrar" link. Below it is a user icon placeholder and the text "Plataforma Digital One-Stop para Serviços de Segurança". A prominent red button reads "Iniciar sessão através da conta OneHikID". Underneath, it says "Outras opções de início de sessão" and shows the "Hik-ProConnect" logo. To the right of this panel is a QR code with the text "Baixe nosso aplicativo!" above it.

VAP 6.0

Conheça mais sobre o programa

Estamos comprometidos com o investimento contínuo em nossos principais integradores de sistema. Com foco na capitalização de projetos e oportunidades estratégicas.

Benefícios da parceria:



Suporte



Treinamentos e
Certificação



Programa Exclusivo de
Registro de Projeto



Eventos de Divulgação



Publicação de Study Case



Apoio de Marketing



Preços Exclusivos



Certificado HCSP



Equipamento de Demonstração
com Desconto



Indicação de Lead
para Parceiros

TREINAMENTO E CERTIFICAÇÃO

Construindo Relações de Confiança

Treinamento de soluções

A Hikvision entende que a formação é fundamental em qualquer nível de projeto e parceria. Nossa equipe técnica disponibilizará treinamento em manutenção e instalação para garantir que você tenha todo o conhecimento e as ferramentas necessárias para obter sucesso em seus projetos.

Treinamento de certificação de produto

A Hikvision assegura que você e sua equipe recebam treinamento completo nas principais verticais – desde os produtos introdutórios até corporativos. Dessa forma, seus clientes podem ter plena certeza e segurança de que seus sistemas estão protegidos por técnicos certificados pela Hikvision.

A Hikvision capacita seus parceiros, fornecendo recursos de treinamento presencial e à distância. Os parceiros receberão notificações de eventos de capacitação regionais e nacionais.



PREÇOS EXCLUSIVOS

Obtenha uma vantagem competitiva

Preços com descontos através dos parceiros da Hikvision

Ao associar-se ao programa VAP 6.0 você pode aproveitar descontos especiais de seu distribuidor, ficando sempre um passo a frente da concorrência. Isso ajuda a aumentar a sua margem de lucro ou a assegurar um projeto com preço acessível. Cada parceiro VAP Hikvision recebe um número de registro exclusivo para cada parceiro distribuidor a fim de garantir o desconto adicional.

Equipamento de demonstração com desconto

Demonstrações de produtos e soluções são um elemento crítico para garantir a confiança dos clientes potenciais. É por isso que a Hikvision facilita a aquisição de produtos de demonstração para nossos parceiros. Temos uma equipe dedicada que se empenha em fornecer equipamentos de demonstração diretamente do estoque da Hikvision para você

Programa exclusivo de registro de projeto

A Hikvision recompensa seus parceiros ao utilizar nossos produtos na elaboração de propostas. Oferecemos preços especiais, além de desconto de parceiros. Queremos vencer a negociação! O desconto para projetos se baseia na quantidade de produtos Hikvision especificados na negociação e poderá variar caso-a-caso.

SUORTE

Estamos aqui sempre que você precisar

Suporte Personalizado

Nossa equipe de vendas fornece suporte personalizado já nos primeiros estágios da concepção do projeto. Através da visita do local de instalação conseguimos ajudá-lo na escolha das melhores soluções e equipamentos para seu projeto. Também fornecemos ferramentas fáceis de usar como: calculadora de lente e uma calculadora de largura de banda que o auxiliarão na escolha de produtos adequados para sua entrega. Os integrantes das categorias Platinum (AAA) e Gold (AA) possuem canal VIP de atendimento para suporte baseline.

Principais canais para o suporte

Podem ser acionados pelos telefones **4020-4458** para Capitais e Regiões Metropolitanas e **0800 025 4458** para demais regiões. Se preferir, entre em contato também por e-mail, através do **suporte.br@hikvision.com**

Apoio de Marketing

O Marketing é um componente essencial para qualquer negócio. Os parceiros VAP podem solicitar assistência de marketing para eventos na promoção de soluções Hikvision. Oferecemos suporte necessário adequado às suas necessidades de comunicação. Além disso, como um parceiro VAP, você tem a possibilidade de participar de estudos de caso promovendo a sua marca. A Hikvision trabalha lado a lado com seus parceiros a fim de buscar oportunidades para promover brand awareness em veículos de imprensa e relações públicas.

VAP 6.0 – Programa de Parceiros

BENEFÍCIOS PARA PARCEIROS	Platinum (AAA)	Gold (AA)	Silver (A)
Compra mínima em distribuidor por ano	R\$ 5.000.000	R\$ 3.000.000	R\$ 800.000
Atendimento prioritário no suporte técnico realizado por time de pré-vendas especializado	✓	✓	✓
Suporte técnico oferecido por call center especializado	Call Center especialista	Call Center comum	Call Center comum
Certificação HCSA	(Grátis)	(Grátis)	(Grátis)
Certificação HCSP	Curso Gratuito (integrador deve adquirir kit HCSP)	Depende de aprovação	Depende de aprovação
Certificação HCISA (Delivery de projetos)	(Grátis)	(Pago)	(Pago)
Desconto na compra de produtos para demonstração	50%	40%	30%
Acesso ao ecossistema de Parceiros Hikvision de desenvolvedores de software, fornecedores de tecnologia e consultores	✓	✓	✓
Especificações de Arquitetura e Engenharia (A&E) com soluções customizadas (OpenAPI/ISAPI)	✓	✓	-
Boletins informativos mensais via Hik Partner Pro	✓	✓	✓
Oportunidades para publicação nacional de estudos de casos, com vídeo de marketing e/ou reportagens **	✓	✓	-
Envio de Leads da equipe Hikvision**	✓	-	-
Oportunidade em parcerias de marketing como: patrocínio em eventos, fornecimento de materiais de marketing, gifts, etc, **	✓	Depende de aprovação	Depende de aprovação
Oportunidade para participação nos eventos da Hikvision para clientes finais. Patrocínio da Hikivison em ações para cliente final **	✓	-	-

Requerimentos Mínimos para Integrador Vap			
Requerimento Comercial	Platinum (AAA)	Gold (AA)	Silver(A)
Treinamento de soluções por Vertical de negócio (% de pessoas do time que deverão ser treinadas)	100%	60%	40%
Aquisição de demo kit	HCSP + Vertical* 2	HCSP + Vertical* 1	HCSP
Requerimento Técnico	Platinum (AAA)	Gold (AA)	Silver(A)
HCSA (% de pessoas técnicas com Certificado aprovado)	80% ou mais de 8 pessoas	60% ou mais de 5 pessoas	40%
HCSP (% de pessoas técnicas com Certificado aprovado)	50% ou mais de 5 pessoas	30% ou mais de 3 pessoas	20%
HCSP-Hands on (% de pessoas técnicas com Certificado aprovado)	30% ou mais de 3 pessoas	20% ou mais de 2 pessoas	10%
Equipe de implementação de projetos treinadas pela Hikvision (número de pessoas)	2	1	-
Soluções por cenário (% de pessoas técnicas com certificado aprovado)	20%	10%	10%
Soluções por função (% de pessoas técnicas com certificado aprovado)	30%	20%	20%

EAGLE AWARDS

Prêmios Hikvision Community Eagle Awards
– See Far Go Further

O prêmio Hikvision Community Eagle Awards reconhece membros que demonstram comprometimento e contribuição significativa para a marca no Brasil.

Ele destaca e estende o apreço aos membros da comunidade cujos esforços ajudam a disseminar a marca Hikvision no Mercado.



See Far, Go Further

EAGLE AWARDS

Como se tornar um Membro

A Hikvision disponibiliza o programa de associação VAP somente para convidados. Estamos comprometidos em investir em nossos integradores de Sistemas (SI) e em parceiros de alto nível com enfoque na capitalização de oportunidades de projetos e cooperação no longo prazo.

A Hikvision busca manter sua posição de líder mundial no mercado como a fabricante de produtos de vídeo e soluções AIOT e, através da nossa força, procuramos alavancar nossos parceiros alcançando benefícios mútuos neste programa exclusivo.



EAGLE AWARDS

Quem está qualificado para receber o Community Eagle Award?

Todos os parceiros cadastrados no VAP 6.0 Silver (A), Gold (AA) ou Platinum (AAA), profissionais, pré-vendas e executivos de vendas dos VAP's parceiros. Todos os profissionais devem ser cadastrados no programa e seguir a Hikvision nas redes sociais, principalmente o LinkedIn.



Aponte sua câmera e nos siga em todas nossas redes sociais:



CATEGORIAS EAGLE AWARDS

A Hikvision concederá 2 prêmios chave em destaque da comunidade (Community Spotlight Awards):

1. VAP DO ANO

Critérios: Atingimento da meta VAP 6.0 anual, alta performance de reversão de pipeline.
Conquista de grandes estudos de casos, investimento em certificações Hikvision para seus profissionais.

2. PRÊMIO DE EXCELÊNCIA TÉCNICA Prêmio de até USD\$ 1.000 (Destinado ao pré-vendas do Integrador)

Critérios: Necessário ser certificado HCSA e HCSP. Possuir conhecimento avançado em soluções High-end Hikvision, ser eficiente para construir BOM's complexos.

**Premiação Individual e Intransferível via Giftcard.*

3. PRÊMIO THE EAGLE PROJETO VERTICAL DO ANO

Critérios: Estudo de caso com alta relevância no mercado nacional e mundial contendo alta tecnologia com Inteligência Artificial.

4. PRÊMIO CONQUEROR Prêmio de até USD\$ 1.000 (Destinado ao vendedor do Integrador)

Critérios: Grande foco e paixão pela marca Hikvision, este profissional elevou a promoção e oferta da marca Hikvision em grandes usuários finais do mercado. Contribuiu para criação de alto pipeline de valor agregado, utilizando sua habilidade para gerar grandes negócios com a marca.

**Premiação Individual e Intransferível via Giftcard*

EAGLE AWARDS

Por quanto tempo uma Community Eagle fica ativa?

Os prêmios em produto demonstração ficam ativos no portal por até 1 ano e os gift cards devem ser utilizados em até 6 meses.

Quais são os benefícios de receber um Community Eagle Award?

Os ganhadores do prêmio Hikvision serão destacados e reconhecidos em toda sua comunidade mundial e em premiação em evento nacional. Os premiados receberão um troféu físico com seu nome para anunciar sua conquista, além de premiação.

Aproveite os benefícios do VAP 6.0 e seja um parceiro!

PROGRAMA DE PARCEIROS

VAP 6.0

ASSOCIE-SE JÁ!

Entre em contato com o Gerente de Vendas de sua região para obter detalhes sobre como se tornar um exclusivo parceiro VAP Hikvision.

Informações de Contato:

Tel: 4020-4458 para Capitais e Regiões Metropolitanas Tel: 0800 025 4458 para demais regiões

Endereço: Praça Professor José Lannes, 40
15º andar - Cidade Monções, São Paulo - SP
CEP: 04571-030